

Individuelle Geschäftspartnervermittlung

Für erfolgreiche Geschäfte in Uruguay

Der uruguayische Markt verfügt über eine gute Produktionskapazität sowie qualitativ hochwertige und preisgünstige Lieferanten. Im Vergleich zur internationalen Lieferkonkurrenz gibt es vor Ort ein günstiges Preis-/Leistungsverhältnis. Die freien Kapazitäten und günstigen Lohnkosten in vielen Bereichen tragen zur Konkurrenzfähigkeit der uruguayischen Firmen bei. Vor diesem Hintergrund können wir für Sie gerne Ihren Vorgaben entsprechende Lieferanten in Uruguay vermitteln.

Ihren Qualitäts- und Mengenangaben entsprechend recherchieren wir gezielt nach geeigneten uruguayischen Lieferanten. Zunächst suchen wir unter unseren Mitgliedern geeignete Firmen. Sollte keine Mitgliedsfirma für Ihr Anliegen infrage kommen, suchen wir eine Firma in Uruguay, deren Organisationsstruktur und Bonität wir genauestens prüfen.

Vorgehensweise

- Das von Ihnen erstellte Lieferantenprofil leiten wir an die potentiellen Zulieferfirmen durch persönliche Mailings und direkte Gespräche.
- Eine Geschäftspartnervermittlung kann ca. sechs Wochen in Anspruch nehmen. Bei aussergewöhnlich schwierigen Vermittlungen kann die Bearbeitung unter Umständen die angegebene Zeitspanne überschreiten. Die Anzahl der identifizierten Lieferanten variiert je nach Branche. In der Regel kann mit mindestens drei Vorschlägen gerechnet werden.
- Der von uns erarbeitete Abschlussbericht umfasst die vollständigen Profile der uruguayischen Lieferanten mit Eckdaten der Unternehmen und den jeweiligen Ansprechpartnern.

Servicepaket

Wir begleiten Sie auch auf Wunsch mit einem umfassenden Servicepaket, damit Ihre ersten Schritte als deutscher Unternehmer / Investor auf dem hiesigen Markt unbeschwert und erfolgreich verlaufen. Die Kosten für dieses Serviceangebot bemessen sich nach Art und Umfang des gewünschten Programmes. Gerne erstellen wir Ihnen ein individuelles Angebot.

- *Koordination und Planung Ihrer Termine und Gespräche*
Ausarbeitung eines Zeit und Kosten sparenden Reiseplans sowie die Organisation und Reservierung der dafür notwendigen Räumlichkeiten, idealerweise auf der Basis einer vorangegangenen Vertriebspartnersuche bzw. Marktstudie.
Selbstverständlich können die Gespräche auch in unserem Hause stattfinden.
- *Hotelreservierungen/Vorbereitung von Geschäftsreisen*
Hinsichtlich der Wahl des Hotels beraten wir Sie gerne, da ausgesuchte Hotels den Gästen der Kammer Sonderkonditionen gewähren.
- *Dolmetscher- und Abholservice*
Auf Ihren Wunsch wird Sie ein Dolmetscher oder ein Vertreter der Kammer, der die Landessprache spricht und mit den Eigenheiten der fremden Kultur vertraut ist, begleiten. Unser Service schliesst die Abholung am Flughafen und den Transfer zur gebuchten Unterkunft in Montevideo ein.

- *Mietwagen*
Wir sind gerne bereit, für Sie einen Mietwagen ohne Fahrer zu den für die AHK Uruguay geltenden Sonderkonditionen zu reservieren.
- *Vermittlung deutschsprachiger Anwaltskanzleien und Unternehmensberater*
Gerne vermitteln wir Ihnen die Kontaktadressen unserer Kammermitglieder, die in Ihrem Bereich tätig sind und Sie in deutscher Sprache betreuen können.
- *Krankenversicherung "Uruguay Notfall"*
Die Leistungen dieser Krankenversicherung enthalten: Diagnose, einen geeigneten Behandlungsvorschlag und die einleitenden therapeutischen Maßnahmen.
Tarif: 100,- Euro pro Monat.

Adresslisten von branchenkundigen Firmen

Durch eine spezifische Recherche in unseren umfangreichen Datenbanken und aktuellen Quellen ermitteln wir ausgewählte Adressen für Ihre zukünftigen Geschäftskontakte. Wir bieten wir Ihnen nachstehende Alternativen an:

- **Adressenrecherche (Standard)**
Firmenname und –anschrift, Telefon und Fax-Nr., E-mail-Adresse und Website.
- **Adressenrecherche (Intensiv):**
Zusätzlich zu den vorgenannten Daten, ermitteln wir bei eine spezifische Kontaktperson (Geschäftsführer oder Einkaufsleiter) und deren Geschäftssprache.
- **Aktualisierung bzw. Vervollständigen von Adressen:**
Durch diesen Service werden überholte sowie unvollständige Adressen auf den neuesten Stand gebracht.

Durchführung von Direct-Mailingaktionen

Das Direct-Mailing, zusammen mit einer telefonischen und/oder persönlichen Nachfassaktion, hat sich hierzulande als das effektivste Werbeinstrument für Produkte, Services oder für eine Investition erwiesen, da Anfragen aus Deutschland ohne entsprechender Marktkenntnis oft erfolglos verlaufen.

Wir bieten Ihnen die Durchführung von spezifischen Mailingaktion

- mit personalisiertem Anschreiben an die ausgewählten, uruguayischen Unternehmen deren eMail-Adressen in einer AntiSPAM Datenbank gepflegt werden,
- mit Übersetzung des von Ihnen gewünschten Textes ins Spanische,
- Follow-Up und Abschlussbericht.

Die jeweiligen Honorare sind bei Übernahme des Auftrags fällig und auf unser Konto zu überweisen. Bitte senden Sie uns per Fax oder E-mail den Überweisungsbeleg zu.

M.M. Warburg & Co. Hamburg
Konto Nr. 1000 18 5345
BLZ 201 201 00